



DATA SHEET

Soft1 CRM

Η εφαρμογή **Soft1 CRM** επιτρέπει την αποτελεσματικότερη οργάνωση των λειτουργιών μιας επιχείρησης, με πλήρη αυτοματοποίηση των διαδικασιών πώλησης και υποστήριξης πελατών. Τα στελέχη μιας επιχείρησης σε πραγματικό χρόνο, όπου κι αν βρίσκονται, έχουν στην διάθεση τους όλες τις πληροφορίες που χρειάζονται για τις καθημερινές εργασίες και επαφές με τους πελάτες τους.

ΚΥΡΙΑ ΠΛΕΟΝΕΚΤΗΜΑΤΑ

Πρόσβαση από παντού

Αποκτήστε ασφαλή και αξιόπιστη πρόσβαση στα δεδομένα και τις πληροφορίες των πελατών σας χωρίς περιορισμούς, με τις μοναδικές δυνατότητες που προσφέρει η λειτουργία του Soft1 CRM στο cloud!

Καλύτερες και πιο γρήγορες αποφάσεις

Αξιοποιήστε τα ισχυρά εργαλεία Reporting που διαθέτει το λογισμικό Soft1 και ενισχύστε τις δυνατότητες για γρήγορη και ενημερωμένη λήψη αποφάσεων.

Οριζόντια διασύνδεση με Soft1 modules

Διαχειριστείτε και αξιοποιήστε όλες τις διαθέσιμες πληροφορίες με ασφάλεια και ταχύτητα, δημιουργώντας μαζικά ενέργειες ανά περίπτωση μέσα από τα ευρετήρια των συνδεδεμένων ενοτήτων του Soft1.

Διαχείριση email και εργασίες σύνδεσης με Outlook

Διαχειριστείτε τα emails μέσα από το Soft1 CRM και συγχρονίστε τα δεδομένα σας αμφίδρομα με το Outlook μέσω επιλεκτικής ενημέρωσης των επαφών και εισερχομένων ή εξερχομένων emails.

Αυτοματοποίηση ενεργειών

Δημιουργήστε απεριόριστο αριθμό από αυτόματες ειδοποιήσεις, υπενθυμίσεις, απαγορεύσεις, ενημερώσεις κλπ. για πιο άμεση και πληρέστερη αντιμετώπιση business απαιτήσεων.

ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΕΣ ΕΝΟΤΗΤΕΣ

Επαφές - Λογαριασμοί

Ενέργειες πωλήσεων

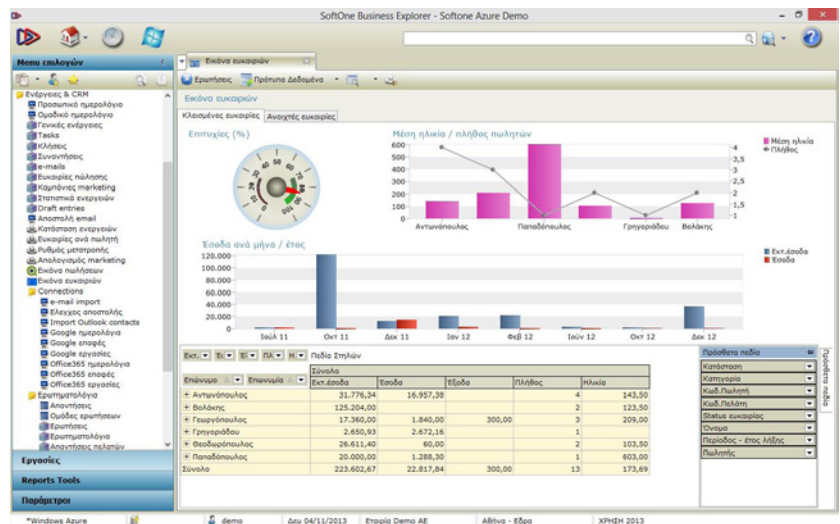
Ευκαιρίες πώλησης - leads

Προσφορές και παραγγελίες

Διαχείριση πωλητών / εισπρακτόρων

Πρωθητικές ενέργειες

Αιτήματα υποστήριξης πελατών



Soft1 CRM

ΒΑΣΙΚΕΣ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΕΣ

Έτοιμες ενότητες διαχείρισης καθημερινών εργασιών όπως κλήσεις, συναντήσεις, email (import-export από MS Outlook), γενικές ενέργειες

Σύνδεση με λογαριασμό Google για αμφίδρομη ενημέρωση των επαφών ή την εισαγωγή των Google επαφών ως draft entries στην εφαρμογή και αντίστροφα

Εύκολη διαχείριση ενεργειών μέσω ημερολογίων (calendars), προσωπικών και ομάδας

Πλήρης διαχείριση επαφών και λογαριασμών

Εύκολη ανάκτηση σημαντικών πληροφοριών

Διαχείριση leads και μετασχηματισμός σε ευκαιρίες πώλησης

Ολοκληρωμένη διαχείριση ευκαιριών πώλησης

Διαχείριση πιθανοτήτων κλεισίματος πώλησης

Αναλυτική παρακολούθηση δραστηριότητας πωλητών

Pipeline report

Δημιουργία καταστάσεων πελατών και υποψηφίων πελατών

Αυτοματοποιημένη εκτέλεση προωθητικών ενεργειών

Υποστήριξη πολλαπλών τύπων προωθητικών ενεργειών

Ανάλυση αποδοτικότητας ευκαιριών πώλησης και προωθητικών ενεργειών

Ερωτηματολόγια (σχεδιασμός και διαχείριση απαντήσεων)

Παρακολούθηση ιστορικού μεταβολών των στοιχείων της επαφής και δυνατότητα οριζόμενης ενημέρωσης υπευθύνων για κάθε αλλαγή

Αναλυτική παρακολούθηση κάθε επικοινωνίας με τον πελάτη, ανεξάρτητα από τον τύπο και το μέσο (πχ. τηλέφωνο, fax, email, sms, κλπ)

Παρακολούθηση ιστορικού πολλαπλών και παράλληλων προσφορών με δυνατότητα δημιουργίας νέας προσφοράς με αντιγραφή (νέα version προσφοράς)

Ευέλικτη καταγραφή και αξιοποίηση όλων των απαραίτητων στοιχείων για επιτυχημένη διαχείριση της ευκαιρίας, όπως στάδια πώλησης, ανταγωνισμός, συστάσεις, συνεργάτες, πόροι, πρόσωπα που συμμετέχουν, εκτιμώμενος χρόνος και έσοδα, πιθανότητα επιτυχίας κλπ.

Δημιουργία καταστάσεων πελατών ή υποψηφίων πελατών με βάση οριζόμενα κριτήρια / χαρακτηριστικά



Αποκτήστε το Soft1 ERP για μεγαλύτερη ευελιξία, μείωση λειτουργικού κόστους και αποδοτικότερες business διαδικασίες.

Πλούσια λειτουργικότητα, σύγχρονες τεχνολογίες

Πρωτοποριακή λειτουργία στο cloud

Λύσεις mobility για business καινοτομία

Εναλλακτικά μοντέλα διάθεσης (user licenses ή συνδρομητική υπηρεσία)

Χαμηλό TCO (total cost of ownership)

Εύκολη υλοποίηση και μεγάλη επεκτασιμότητα

Ευελιξία στην προσαρμογή διαδικασιών

Ευκολία ολοκλήρωσης με άλλες εφαρμογές

Ποιτικές υπηρεσίες από πιστοποιημένους συνεργάτες